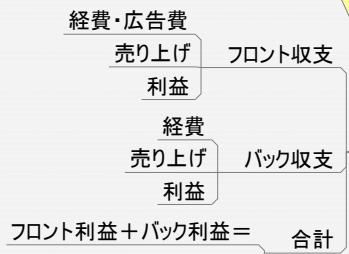


利益・集客構造図

経費は予想値



成約率は目標値

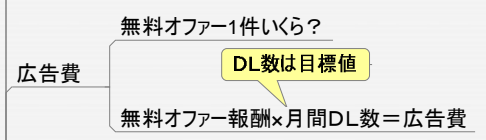


複数あっても良い

無料オファー 何を無料オファーにするのか?

複数あっても良い

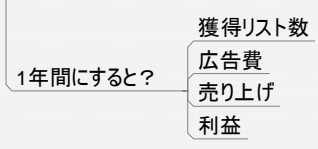
バックエンド 何を無料オファーのバックエンドにするのか?



成約率は目標値

売り上げ $DL数 \times 成約率 \times 商品代金 - アフィリエイト報酬 - 手数料25\% (決済 + 2ティア手数料) = 売り上げ$

利益 $売り上げ - 広告費 = 利益$



リスト規模 年間で